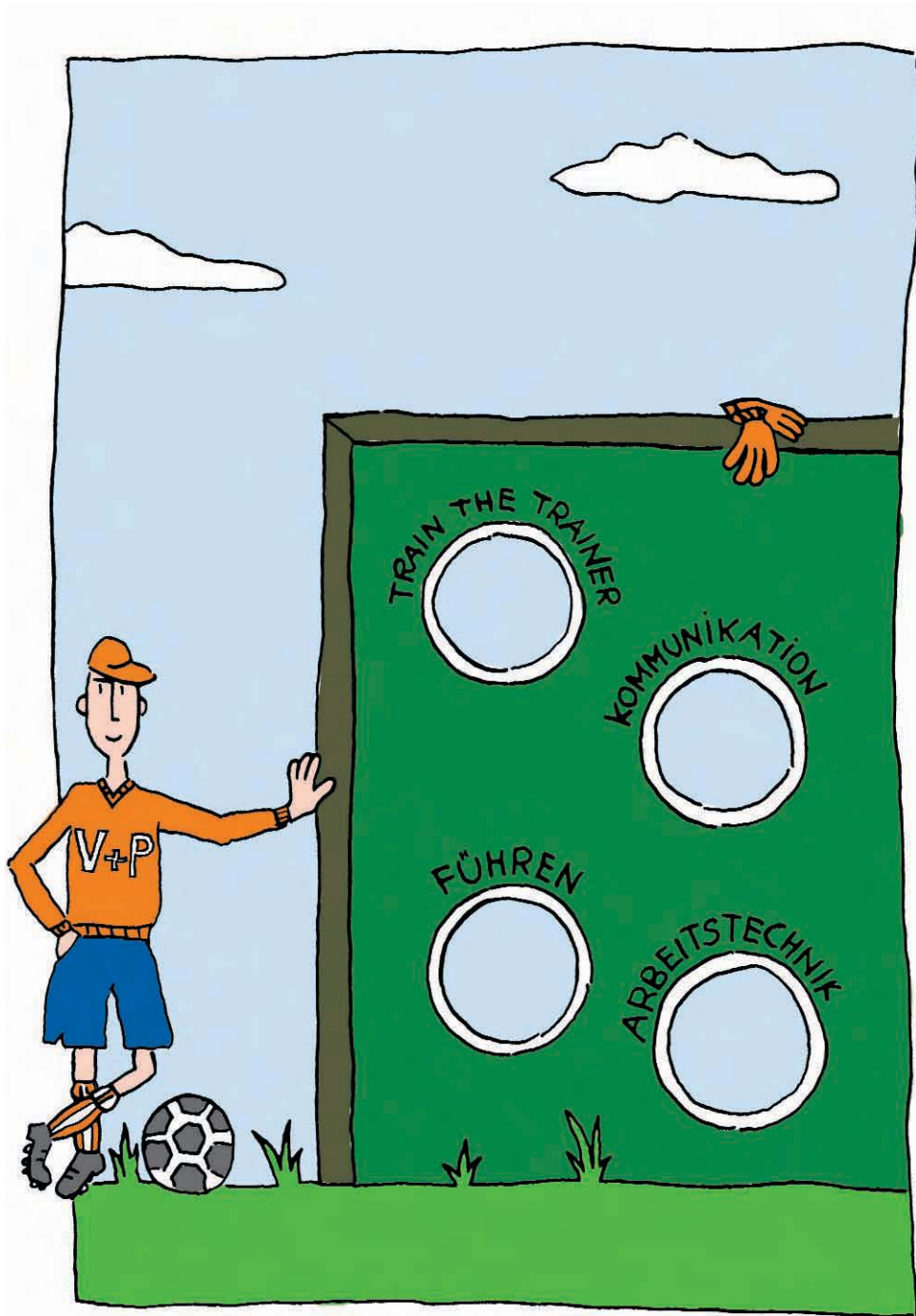


OFFENE SEMINARE

2009



Voss+Partner

Beratung · Training · Entwicklung

OFFENE SEMINARE

2009

Der Trend zur nachhaltigen Wissensvermittlung durch Vorgesetzte hält an. Die kritischen Situationen im Arbeitsalltag nehmen ebenfalls zu. Soft Skills werden damit als solides Handwerkzeug der Führungskräfte immer wichtiger.

Unser Terminplan 2009 enthält die Themen und Termine unserer Bestseller.

Neu im Programm 2009 sind:

- die besonders günstigen Kick-off-Veranstaltungen im Januar
- die Anwenderforen zum Erfahrungsaustausch und Update für ehemalige Seminarteilnehmer

Etwa 50 % der Seminarteilnehmer sind Ein- und Aufsteiger in den Unternehmen unserer langjährigen Kunden. Neue Kunden möchten wir auf diesem Weg gern zum „Könnenlernen“ einladen.

Von allen offenen Veranstaltungen liegen die Seminarprofile für Sie bereit. Rufen Sie uns einfach an.



LEADERSHIP

Situativ führen – SLII®

das original Blanchard-Führungskonzept

- Die Leistungsfähigkeit der Mitarbeiter einschätzen
- Mitarbeiter mit unterschiedlichen Führungsstilen systematisch entwickeln
- Den Führungsstil vereinbaren und Ziele erreichen
- Veränderungen im Unternehmen unterstützen

Dauer	Gebühren
2+1 Tag	1.495,- €
Termine	26.01. - 27.01.2009 + 25.03.2009*
	23.03. - 24.03.2009 + 10.06.2009*
	08.06. - 09.06.2009 + 05.10.2009*
	28.09. - 29.09.2009 + 02.12.2009*
	30.11. - 01.12.2009 + 08.03.2010*

*(Praxistransfer)

Trainerlizenzierung

Ausbildungs- und Nutzungsrechte für Ihr hausinternes SLII-Training

Dauer	Gebühren	Termin
5 Tage	3.550,-€	28.09. - 02.10.2009

JAHRES-KICK-OFF

Zeitmanagement

- Störungsfreies Arbeiten erreichen
- Zeit einteilen und effektiv nutzen
- Ziele setzen und Prioritäten schaffen

Dauer	Gebühren	Termin
1 Tag	195,- € €	08.01.2009

Mit Rhetorik führen

- Wie Sie Interesse und Aufmerksamkeit gewinnen
- Kernaussagen knapp und konstruktiv formulieren
- Mit dem Vortrag Ziele erreichen – Zustimmung erzielen

Dauer	Gebühren	Termin
1 Tag	195,- € €	09.01.2009

Präsentation

- Gliederung und Aufbau schlüssig gestalten
- Mit Charts wirksam präsentieren
- Die Teilnehmer gewinnen und einbinden

Dauer	Gebühren	Termin
1 Tag	195,- €	07.01.2009

ARBEITSTECHNIKEN

Erfolg mit Arbeitszielen

Ziele vereinbaren und erreichen

- Umsetzung planen, Zielerreichung in Etappen prüfen, Erfolge feiern
- Mitarbeiter für Ziele gewinnen - ihre Leistung fördern

Dauer	Gebühren	Termine
2 Tage	995,- €	14.10. - 15.10.2009

Sichere Bewerberauswahl

Die Richtigen einstellen – nicht die Besten

- Schlüssige Informationen erfragen
- Sicher auswählen und konsequent entscheiden

Dauer	Gebühren	Termin
2 Tage	995,- €	24.11. - 25.11.2009





TRAIN-THE-TRAINER

Trainer-Grundausbildung

Dieses Seminar ist von Stiftung Warentest für hohe Qualität ausgezeichnet worden.

- Seminare ziel- und teilnehmergerecht durchführen
- Auftritt, Inhalt und Medieneinsatz zur Weitergabe von Kompetenz
- 12 Bausteine für Ihr eigenes Kommunikations-training
- Reflexion des eigenen Verhaltens in der Trainerrolle

Dauer	Gebühren	Termine
4 Tage	2.150,- €	12.01. - 15.01.2009 15.06. - 18.06.2009 02.11. - 05.11.2009

Schwierige Trainingssituationen

sicher moderieren

- Lernprozesse und Gruppendynamik steuern
- Interventionstechniken für den Umgang mit Problemen und Konflikten
- Aussagekräftiges Feedback erhalten

Dauer	Gebühren	Termine
4 Tage	2.150,- €	16.03. - 19.03.2009 14.09. - 17.09.2009

Trainingskonzepte

passgenau entwickeln

- Schulungsbedarf ermitteln, Schulungsziele festlegen, Lernziele bestimmen
- Schulungsplan (Ziel, Struktur, Ablauf) festlegen
- Traineranleitung (Inhalt, Methode, Medium, Zeit) aufstellen
- Das neue Konzept erproben - durchführen - den Erfolg kontrollieren

Dauer	Gebühren	Termine
2+2 Tage	2.150,- €	Teil 1: 12.10. - 13.10.2009 Teil 2: 14.12. - 15.12.2009

Aktivierendes Lernen

Lernziele mit Gruppen schneller und leichter erreichen – inkl. Trainerkoffer*

- Handwerkszeug für Aktivierungen (Methoden, Medien, Materialien)
- Grundlagen des aktivierenden Lernens
- Die 6 Schritte des Masterplans

Dauer	Gebühren	Termine
2 Tage	1.195,- €	27.04. - 28.04.2009 28.10. - 29.10.2009

Bei Buchung aller vier Train-the-trainer-Module und dem DiSC®-Persönlichkeitsprofil erhalten Sie unser Voss+Partner-Trainerzertifikat und sparen dabei noch 20 %.

* Lizenzmaterialien sind vom Seminarnachlass ausgenommen



KOMMUNIKATION

Konfliktmanagement

Effektive Techniken für Win-win-Gespräche

- Ursachen und Verlauf von Konflikten verstehen - einvernehmlich Lösungen finden
- erkennbare Konfliktpotenziale für kreative und innovative Prozesse nutzen

Dauer	Gebühren	Termine
3 Tage	1.495,- €	05.05. - 07.05.2009 19.10. - 21.10.2009

DiSC® -Persönlichkeitsprofil

Andere besser verstehen und wirksam führen

Dauer	Gebühren	DiSC®-Focus	Termin
1 Tag	200,- €	Persönlichkeit/Komm.	04.03.2009
		Vertriebsstrategie	06.10.2009
		Persönlichkeit/Komm.	07.10.2009
		Führungskräfte	03.12.2009

DiSC® -Trainerlizenzierung

mit umfangreicher Trainer-Ausstattung

Dauer	Gebühren	Termine
2 Tage	2.300,- €	05.03. - 06.03.2009 08.10. - 09.10.2009

ANWENDER-FORUM

Für ehemalige Seminar-Teilnehmer

Aktivieren Sie Ihr Wissen. Tauschen Sie sich mit anderen aus und profitieren Sie von unseren regelmäßigen Know-how-Updates.

Dauer	Gebühren	Update	Termin
1 Tag	250,- €	Leadership	17.11.2009
		Kommunikation	18.11.2009
		Trainer-Coaching	19.11.2009

Januar

- 07 Jahres-Kick-off "Präsentation"
- 08 Jahres-Kick-off "Zeitmanagement"
- 09 Jahres-Kick-off "Rhetorik"

12 Trainer-Grundausbildung

- 13 •
- 14 •
- 15 •

26 Situativ führen SLII®

- 27 •

März

- 04 DiSC®-Focus "Persönlichkeit"
- 05 DiSC®-Trainerlizenzierung
- 06 •

16 Schwierige Trainingssituationen

- 17 •
- 18 •
- 19 •

23 Situativ führen SLII®

- 24 •

25 Praxistrans. Situativ führen SLII®

April

27 Aktivierendes Lernen

- 28 •

Mai

05 Konfliktmanagement

- 06 •
- 07 •

Juni

08 Situativ führen SLII®

- 09 •

10 Praxistrans. Situativ führen SLII®

15 Trainer-Grundausbildung

- 16 •
- 17 •
- 18 •

September

14 Schwierige Trainingssituationen

- 15 •
- 16 •
- 17 •

28 Situativ führen SLII®

29 SLII®

30 SLII®

Oktober

- 01 •
- 02 •

05 Praxistrans. Situativ führen SLII®

06 DiSC®-Focus "Vertriebsstrategie"

07 DiSC®-Focus "Persönlichkeit/ Komm."

08 DiSC®-Trainerlizenzierung

- 09 •

12 Trainingskonzepte Teil 1

- 13 •
- 14 Erfolg mit Arbeitszielen
- 15 •

19 Konfliktmanagement

- 20 •
- 21 •

28 Aktivierendes Lernen

- 29 •

November

02 Trainer-Grundausbildung

- 03 •
- 04 •
- 05 •

17 Forum "Leadership"

18 Forum "Kommunikation"

19 Forum "Trainer-Coaching"

24 Sichere Bewerberauswahl

- 25 •

30 Situativ führen SLII®

Dezember

- 01 •

02 Praxistransfer Situativ führen SLII®

03 DiSC®-Focus "Führungskräfte"

14 Trainingskonzepte Teil 2

- 15 •

ALLES WAS SIE

wissen müssen

Die genannten Seminargebühren verstehen sich zzgl. gesetzlicher MwSt. Darin enthalten sind Seminarunterlagen sowie Mittagessen und Pausengetränke. Veranstaltungsort ist unser Institut in Hamburg.

Für Ihre Anmeldung sowie Fragen wenden Sie sich bitte an unser Vertriebsteam. Sie erhalten dort gern Auskunft und Informationen zu den einzelnen Seminarthemen. Kontakt:

Telefon 040 / 79 00 767-15 bzw. -20 · E-Mail infovoss@voss-partner.org

SO WIRD'S GÜNSTIGER ...

... für strategische Planer!

Buchen Sie Ihr Seminar bei uns mindestens 5 Monate vor dem ersten Seminartag! Damit ermäßigt sich Ihre Teilnahmegebühr um 30 %.

... für Schnell-Entschlossene!

In einigen Fällen können wir Ihnen 4 Wochen vor Seminarbeginn Restplätze zu 50 % der normalen Seminargebühr anbieten.

... für Unentschlossene!

Wenn Sie am ersten Seminarabend Ihre weitere Seminarteilnahme stornieren, weil Sie nicht die richtige Wahl getroffen haben, erhalten Sie Ihre vollen Gebühren zurück.

... für Firmen!

Diese und weitere Themen können Sie auch exklusiv für Ihr Unternehmen buchen. Für Details beraten wir Sie gern.

... für Trainer!

Für unsere Markenprogramme können sich Trainer bei uns autorisieren lassen. Erkundigen Sie sich nach den Möglichkeiten.

... für Nachwuchsführungskräfte!

Im Beratungsgespräch mit uns wählen Sie aus unseren Angeboten für Führungs- und Trainerentwicklung mindestens 3 für Sie relevante Seminarthemen aus. Sie sparen dabei 20 % auf Ihre Teilnehmergebühr. Bei gleichzeitiger Buchung von 2 Seminaren erhalten Sie 10 % Nachlass*.



Voss+Partner

Auf die Menschen kommt es an...

Hugh-Greene-Weg 2 · 22529 Hamburg

Tel. 040/ 79 00 767-0 · Fax 040/ 79 00 767-10

E-Mail: infovoss@voss-partner.org · www.voss-training.de