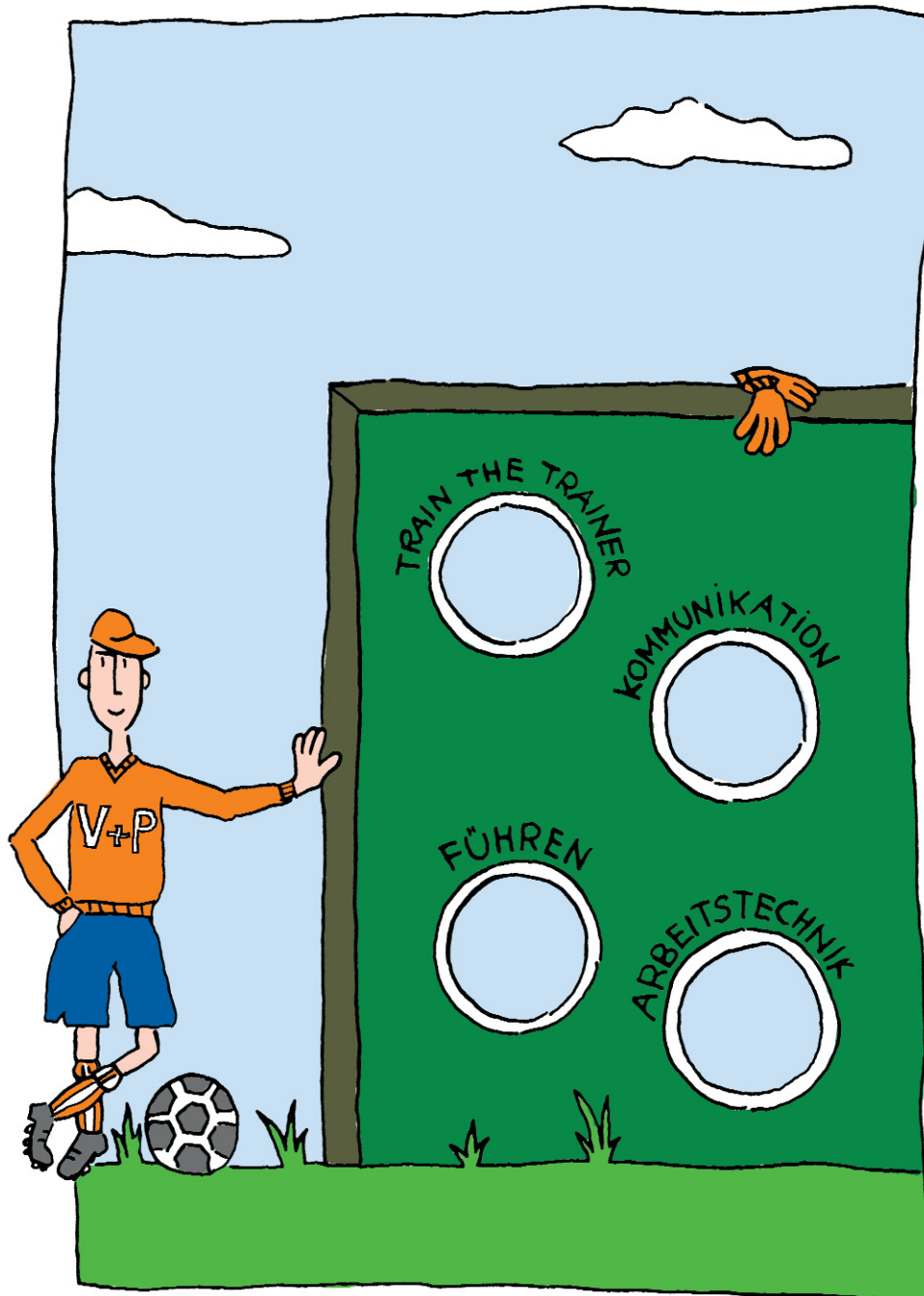


# OFFENE SEMINARE

2010



Voss+Partner

Beratung · Training · Entwicklung

# OFFENE SEMINARE

## 2010

Liebe Kunden, Partner, Interessierte,

für die Verwirklichung Ihrer Karriereziele kommt es neben der fachlichen Kompetenz zunehmend auf persönliche und soziale Fähigkeiten an. Das vergangene Jahr hat gezeigt, wie wichtig diese Fähigkeiten auch für den nachhaltigen Erfolg von Unternehmen sind. Gerade in turbulenten Zeiten zahlen sich ein transparenter Führungsstil, klare und wertschätzende Kommunikation sowie eine hohe Qualität in der (internen) Wissensvermittlung aus. Im Seminar-Kalender finden Sie dazu die passenden Themen.

Für Ihre firmeninterne Weiterbildung erhalten Sie von uns passgenaue Angebote. Fragen Sie uns auch nach Themen, die nicht im Seminar-Kalender angeboten werden.

Für alle offenen Veranstaltungen liegen Seminarprofile für Sie bereit. Rufen Sie uns einfach an! Wir freuen uns auf Sie.



Herzlichst Ihr  
Voss+Partner-Team

## LEADERSHIP

### Situativ führen – SLII®

das original Blanchard-Führungskonzept

- Die Leistungsfähigkeit der Mitarbeiter einschätzen
- Mitarbeiter mit unterschiedlichen Führungsstilen systematisch entwickeln
- Den Führungsstil vereinbaren und Ziele erreichen
- Veränderungen im Unternehmen unterstützen

Dauer	Gebühren	Termine
2 Tage	1.195,- €	01.03. - 02.03.2010 07.06. - 08.06.2010 13.09. - 14.09.2010 06.12. - 07.12.2010

### Trainerlizenzierung

Ausbildungs- und Nutzungsrechte für Ihr hausinternes SLII-Training

Dauer	Gebühren	Termin
3 Tage	2.155,-€	15.09. - 17.09.2010

Die Teilnahme an diesem Seminar bedingt die Belegung des vorhergehenden Seminars Situativ führen – SLII®.

## TRAIN-THE-TRAINER



### Trainer-Grundausbildung

Dieses Seminar ist von Stiftung Warentest für hohe Qualität ausgezeichnet worden.

- Seminare ziel- und teilnehmergerecht durchführen
- Auftritt, Inhalt und Medieneinsatz zur Weitergabe von Kompetenz
- 12 Bausteine für Ihr eigenes Kommunikationstraining
- Reflexion des eigenen Verhaltens in der Trainerrolle

Dauer	Gebühren	Termine
4 Tage	2.150,- €	18.01. - 21.01.2010 03.05. - 06.05.2010 27.09. - 30.09.2010

### Schwierige Trainingssituationen sicher moderieren

- Lernprozesse und Gruppendynamik steuern
- Interventionstechniken für den Umgang mit Problemen und Konflikten
- Aussagekräftiges Feedback erhalten

Dauer	Gebühren	Termine
4 Tage	2.150,- €	15.03. - 18.03.2010 06.09. - 09.09.2010

### Trainingskonzepte passgenau entwickeln

- Schulungsbedarf ermitteln, Schulungsziele festlegen, Lernziele bestimmen
- Schulungsplan (Ziel, Struktur, Ablauf) festlegen
- Traineranleitung (Inhalt, Methode, Medium, Zeit) aufstellen
- Das neue Konzept erproben - durchführen - den Erfolg kontrollieren

Dauer	Gebühren	Termine
2+2 Tage	2.150,- €	Teil 1: 19.04. - 20.04.2010 Teil 2: 21.06. - 22.06.2010 Teil 1: 22.11. - 23.11.2010 Teil 2: 31.01. - 01.02.2011

### Aktivierendes Lernen

Lernziele mit Gruppen schneller und leichter erreichen – inkl. Trainerkoffer

- Handwerkszeug für Aktivierungen (Methoden, Medien, Materialien)
- Grundlagen des aktivierenden Lernens
- Die 6 Schritte des Masterplans

Dauer	Gebühren	Termine
2 Tage	1.245,- €	26.04. - 27.04.2010 08.11. - 09.11.2010

Bei gleichzeitiger Buchung aller vier Train-the-Trainer-Module und dem DiSG®-Persönlichkeitsprofil erhalten Sie das Voss+Partner-Trainerzertifikat und sparen dabei noch 20 %.

## KOMMUNIKATION

### Dialogmanagement

Gesprächskompass für wertschätzende Kommunikation

- Verstehen und verstanden werden
- Spannungen im Gespräch abbauen
- Probleme gezielt ansprechen und Kritik klar äußern.

Dauer	Gebühren	Termine
2 Tage	995,- €	04.03.- 05.03.2010

### Konfliktmanagement

Effektive Techniken zur Problemlösung

- Ursachen und Verlauf von Konflikten verstehen - einvernehmlich Lösungen finden
- Erkennbare Konfliktpotenziale für kreative und innovative Prozesse nutzen

Dauer	Gebühren	Termine
3 Tage	1.495,- €	20.09. - 22.09.2010

### DiSG® -Persönlichkeitsprofil

Andere besser verstehen und wirksam führen

Dauer	Gebühren	DiSG®-Focus	Termin
1 Tag	200,- €	Vertriebsstrategie	06.03.2010
		Persönlichkeit/Komm.	22.03.2010
		Führungskräfte	25.10.2010
		Persönlichkeit/Komm.	26.10.2010

### DiSG® -Trainerlizenzierung

mit umfangreicher Trainer-Ausstattung

Dauer	Gebühren	Termine
3 Tage	2.300,- €	22.03. - 24.03.2010 26.10. - 28.10.2010

## ARBEITSTECHNIKEN

### Effizient und zielorientiert moderieren

- Moderationen vorbereiten, durchführen und nachbereiten
- Visualisierungen bewusst einsetzen

Dauer	Gebühren	Termin
1 Tag	247,- €	10.05.2010

### Überzeugend und begeisternd präsentieren

- Persönliche Wirkungsmittel (Stimme, Wortwahl, Mimik, Gestik)
- Umgang mit unterschiedlichen Medien
- Präsentationen didaktisch und methodisch begeisternd aufbereiten.

Dauer	Gebühren	Termin
1 Tag	247,- €	17.05.2010

### Zeitmanagement

- Störungsfreies Arbeiten erreichen
- Zeit einteilen und effektiv nutzen
- Ziele setzen und Prioritäten schaffen

Dauer	Gebühren	Termin
1 Tag	247,- €	14.06.2010

### Erfolg mit Arbeitszielen

Ziele vereinbaren und erreichen

- Mitarbeiter für Ziele gewinnen - ihre Leistung fördern
- Umsetzung planen, Zielerreichung in Etappen prüfen, Erfolge feiern

Dauer	Gebühren	Termine
2 Tage	995,- €	03.11. - 04.11.2010

Monat	Datum	Inhalt
Januar	18 - 21	Trainer-Grundausbildung
März	01 - 02	Situativ führen - SL II®
	04 - 05	Dialogmanagement
	06	DiSG Vertriebsstrategie
	15 - 18	Schwierige Trainingssituationen
April	22	DiSG-Persönlichkeitsprofil
	22 - 24	DiSG-Trainerlizenzierung
	19 - 20	Trainingskonzepte entwickeln (Teil 1)
	26 - 27	Aktivierendes Lernen
Mai	03 - 06	Trainer-Grundausbildung
	10	Effizient und zielorientiert moderieren
	17	Überzeugend und begeisternd präsentieren
Juni	07 - 08	Situativ führen - SL II®
	14	Zeitmanagement
	21 - 22	Trainingskonzepte entwickeln (Teil 2)
September	06 - 09	Schwierige Trainingssituationen
	13 - 14	Situativ führen - SL II®
	15 - 17	Trainerlizenzierung
	20 - 22	Konflikt-Management
	27 - 30	Trainer-Grundausbildung
Oktober	25	DiSG für Führungskräfte
	26	DiSG-Persönlichkeitsprofil
	26 - 28	DiSG-Trainerlizenzierung
November	03 - 04	Erfolg mit Arbeitszielen
	08 - 09	Aktivierendes Lernen
Dezember	22 - 23	Trainingskonzepte entwickeln (Teil 1)
Januar/ Februar	06 - 07	Situativ führen - SL II®
	31 - 01	Trainingskonzepte entwickeln (Teil 2)

## OFFENE SEMINARE im Überblick



# ALLES WAS SIE

## wissen müssen

Die genannten Seminargebühren verstehen sich zzgl. gesetzlicher MwSt. Darin enthalten sind Seminarunterlagen sowie Mittagessen und Pausengetränke. Veranstaltungsort ist unser Institut in Hamburg.

Für Ihre Anmeldung sowie Fragen wenden Sie sich bitte an unser Vertriebsteam. Sie erhalten dort gern Auskunft und Informationen zu den einzelnen Seminarthemen. Kontakt:

Telefon 040 / 79 00 767-0 · E-Mail [infovoss@voss-training.de](mailto:infovoss@voss-training.de)

## SO WIRD'S GÜNSTIGER ...

### ... für strategische Planer!

Buchen Sie Ihr Seminar bei uns mindestens 5 Monate vor dem ersten Seminartag! Damit ermäßigt sich Ihre Teilnahmegebühr um 20 %.

### ... für Schnell-Entschlossene!

In einigen Fällen können wir Ihnen 4 Wochen vor Seminarbeginn Restplätze zu 50 % der normalen Seminargebühr anbieten.

### ... für Unentschlossene!

Wenn Sie am ersten Seminarabend Ihre weitere Seminarteilnahme stornieren, weil Sie nicht die richtige Wahl getroffen haben, erhalten Sie Ihre vollen Gebühren zurück.

### ... für Firmen!

Diese und weitere Themen können Sie auch exklusiv für Ihr Unternehmen buchen. Für Details beraten wir Sie gern.

### ... für Trainer!

Für unsere Markenprogramme können sich Trainer bei uns autorisieren lassen. Erkundigen Sie sich nach den Möglichkeiten.

### ... für Nachwuchskräfte!

Im Beratungsgespräch mit uns wählen Sie aus unseren Angeboten für Führungs- und Trainerentwicklung mindestens 3 für Sie relevante Seminarthemen aus. Sie sparen dabei 20 % auf Ihre Teilnehmergebühr. Bei gleichzeitiger Buchung von 2 Seminaren erhalten Sie 10 % Nachlass.



Voss+Partner

*Auf die Menschen kommt es an...*

Hugh-Greene-Weg 2 · 22529 Hamburg

Tel. 040/ 79 00 767-0 · Fax 040/ 79 00 767-10

E-Mail: [infovoss@voss-training.de](mailto:infovoss@voss-training.de) · [www.voss-training.de](http://www.voss-training.de)